

## Ваэтханан: цена труда, или кое-что о homo economicus



Что мы знаем о деньгах? Судя по английским поговоркам и пословицам, они точно не растут на деревьях («Money doesn't grow on trees») и не пахнут («Money has no smell»).

Многие «денежные» пословицы и поговорки в английском языке затрагивают тему финансовой состоятельности. Интересно, что хотя ряд известных выражений описывает богатство в превосходной степени, многие предостерегают от «золотой» мечты обывателя. Начнем с позитива. Выиграли в лотерею? Тогда вы должно быть «roll in money» («купаются в деньгах» или «денег куры не клюют»), или, если вы — звезда ФК «Барселона», то гребете деньги лопатой («Make money hand over first»).

Но вот и предостережение: **Riches have wings** — деньги, что вода.

Смысл достаточно прост: если человек слишком легко получает деньги, они

утекают так же, как вода. Вода ведь тоже очень доступна, а деньги — это мерило наших усилий, поэтому то, на что вы почти не потратили сил, не жалко и выбросить. Напротив, то, чего вы долго и упорно добивались, расходуется более рационально.

Если хлеб стоит копейки, то сколько ни увещевай, что его надо беречь, — все выбрасывают тоннами в мусор. А теперь поднимите цену хлеба до \$10 за буханку! И как к нему будут относиться?

Об этом же говорит и восточная притча:

*Один торговец ежедневно давал своему сыну один аббаси (персидская серебряная монета, — прим. ред.) и говорил:*

*— Возьми, сынок, береги и старайся копить.*

*Сын нигде не работал, ел и пил в доме отца, а деньги выбрасывал в воду.*

*Однажды торговец сказал своим родственникам:*

*— Если мой сын придёт к вам и попросит денег — не давайте.*

*Затем он позвал сына и обратился к нему:*

*— Иди сам зарабатывай деньги, принесёшь — посмотрю, каковы они, заработанные тобой.*

*Так сын был вынужден наняться чернорабочим. Весь день он босыми ногами размешивал известь и, получив один аббаси, принёс эти деньги отцу и услышал:*

*— Ну вот, сынок, теперь иди и брось в воду заработанные тобой деньги.*

*— Отец, как же я могу выбросить их? Разве ты не знаешь, как они мне достались? Пальцы на ногах до сих пор горят от извести...*

Вывод очевиден: нажитое и накопленное тяжёлым трудом тратится рачительно и с пользой, в то время как полученное легко зачастую расходуется легко и без толку.

И именно против этого предостерегает народ Всевышний устами своего пророка:

*И будет, когда приведет тебя Бог, Всесильный твой, в страну, которую он поклялся отцам твоим — Аврааму, Исааку и Якову дать тебе, — города большие и хорошие, которые не ты строил, и дома, полные всякого добра, которые не ты наполнял, и колодцы высеченные, которые не ты высекал, виноградники и масличные деревья, которые не ты посадил, и будешь есть и насыщаться (Ваэтанан б: 10-11)*

То есть, городов ты не строил, дома не наполнял, землю не засеивал, но всё равно относиться к этому надо как к заработанному тяжёлым трудом или полученному в наследство, то есть, управлять своим имуществом рачительно, беречь его и приумножать.

В этом отрывке Всевышний обращается к народу как к **экономическим людям**.

**Экономический человек** (от лат. homo economicus) — это рациональный человек, строящий свои планы и действия, исходя из принципа получения максимальной выгоды.



Экономический человек обладает следующими качествами:

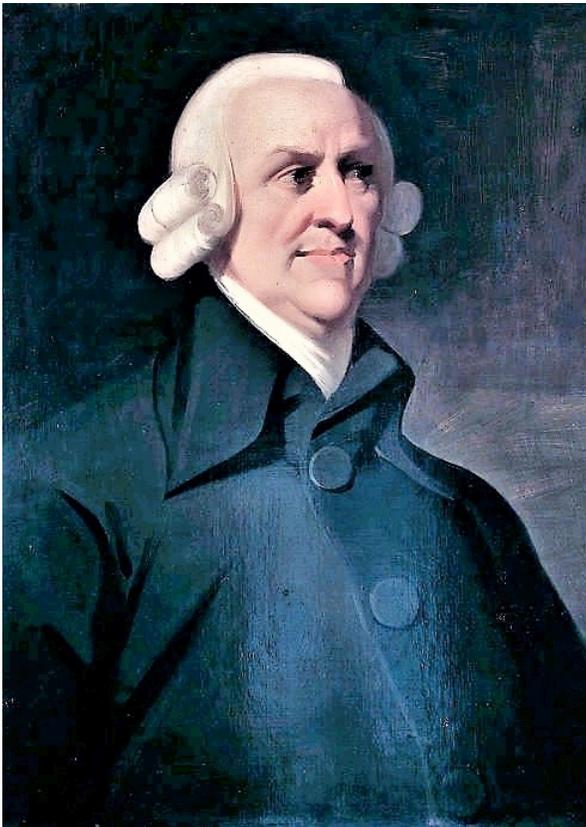
1. Свободой выбора.
2. Полнотой информации о ситуации, в которой действует.
3. Экономический человек способен к постановке цели, последовательному ее достижению и расчету издержек в выборе средств такого достижения.
4. Стремится к максимизации своей выгоды.

Модель экономического человека занимает центральное место в концепции экономического либерализма Адама Смита.

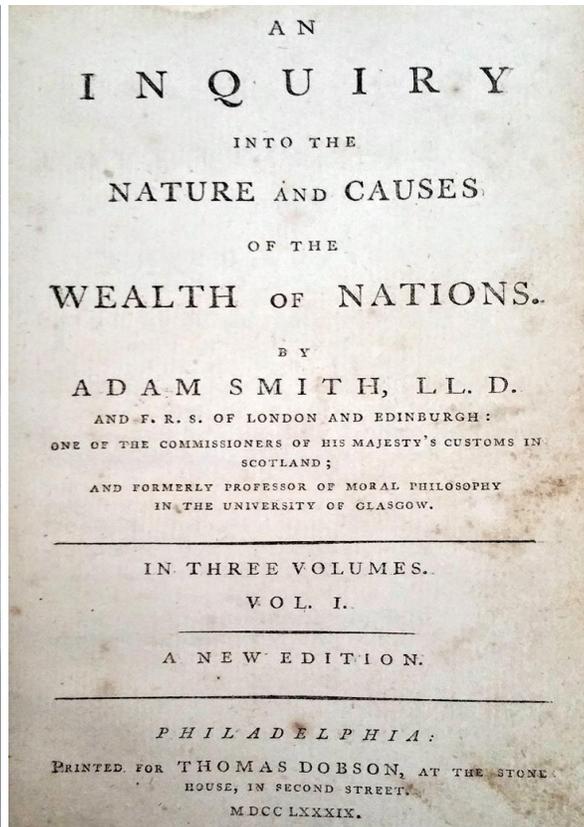
По этой концепции рыночные законы лучшим образом могут воздействовать на экономику, когда частный интерес стоит выше общественного, т.е. когда интересы общества в целом рассматриваются как сумма интересов составляющих его лиц.

Сущность «экономического человека» показана в книге «Богатства народов», где подчеркивается, что разделение труда является результатом склонности человеческой природы к торговле и обмену. Напомнив вначале читателю, что

собаки друг с другом костью не меняются, Адам Смит характеризует «экономического человека» словами: «Он скорее достигнет своей цели, если обратится к их (своих ближних) эгоизму и сумеет показать им, что в их собственных интересах сделать для него то, что он требует от них... Дай мне то, что мне нужно, и ты получишь то, что нужно тебе, — таков смысл всякого подобного предложения... Не от благожелательности мясника, пивовара или булочника ожидаем мы получить свой обед, а от соблюдения ими своих собственных интересов».



Адам Смит



Одно из первых изданий «Богатства народов»

Следуя той же логике, к эгоизму и рационализму своего народа обращается и Всевышний. Сразу за перечислением того, что евреи получают не производя, следует предостережение:

*Берегись, чтобы не забыл ты Бога, который вывел тебя из земли Египетской, из дома рабства. Бога, Всесильного твоего, бойся и Ему служи, и Его именем клянись. Не следуйте за божествами иными, из божеств народов, которые вокруг вас (Ваэтханан 6: 12-14).*

Другими словами — я вывел тебя из египетского рабства, дал тебе дом,

который ты не строил, урожайную землю, которую ты не засеивал, колодец, который ты не вырубал, поэтому мне служить **выгоднее**, так что не будь дураком, не обращай к другим божествам.

С другой стороны, Всевышний не наивен. Он понимал, что человек еще не созрел до того, чтобы стать человеком рациональным. Поэтому и предрекает рассеяние евреев среди других народов и повторное их объединение в своей стране.

**Михаэль Певзнер, специально для «Хадашот»**